



Mónica Mendoza

Incluida en el libro TOP 100 SPEAKERS según la prestigiosa agencia de speakers Thinking Heads. Directora General de la Consultoría de Ventas Energivity Consulting S.L. Licenciada en Psicología por la Universidad Autónoma de Barcelona.



Cursos



- **Cómo hacer un elevator pitch para vender tu proyecto o para buscar empleo**

www.genesisconsulting.es

info@genesisconsulting.es

Metodología

En el desarrollo de los diferentes contenidos del programa, se combinarán metodologías de formación-acción para garantizar la consecución de los objetivos. Las sesiones se llevarán a cabo online, pero en vivo y en directo.

01



Webinars en directo

La exposición de los docentes se realizará de forma síncrona, utilizando una plataforma online.

02



Dinámicas y discusiones en grupo

Dinámicas de grupo basadas en experiencias de la propia actividad de los asistentes. Los casos serán reales para mantener la tensión en el análisis.

03



Ejercicios y casos prácticos

Se provocará la constante participación de los asistentes buscando la aplicación de los conocimientos adquiridos en ejercicios y casos prácticos

Aprendiendo a re-negociar las relaciones laborales

Saber destacar es básico, sobretodo en mercados tan saturados como los actuales. Y no solo destacar, sino destacar en poco tiempo.

● Objetivos

- Autocerse para identificar fortalezas y debilidades
- Identificar posibles públicos potenciales
- Analizar las necesidades de la otra parte
- Diseñar un argumentario breve y exitoso
- Mejorar la comunicación no verbal asociada al mensaje verbal

● Módulos

Autoconocimiento

- DAFO personal, o de empresa
- Propuesta de valor: reformulemos cual es
- Targets/Buyer persona

Networking

- Eventos de Networking
- Networking profesional y para buscar trabajo. ¿Dónde ir?
- ¿Cómo aplico mi elevator pitch en un evento empresarial, entrevista de trabajo...etc.?

Elevator Pitch

- ¿Cómo diseño mi discurso?
- ¿Qué digo, y qué no digo?
- ¿Cómo lo digo?
- Diseñemos nuestro propio guión

● Dirigido a:

- Estudiantes
- Empresarios
- Comerciales
- Emprendedores



Total: 6 horas/2-3 días



Certificación universitaria

Los Programas de cursos de autor cuentan con certificación universitaria de la Universidad Europea de Madrid



La Universidad Europea Madrid, con dos campus universitarios en Madrid (España) ha renovado sus cuatro estrellas -sobre cinco- en el prestigioso rating internacional de acreditación de la calidad universitaria "QS Stars" que determina el nivel de excelencia alcanzado por las universidades en varias áreas. En ella se han formado ya más de 83.000 alumnos y figura en el "Top5" de las mejores universidades privadas de España

Profesorado



Mónica Mendoza

Es una de las conferenciantes más solicitadas en temas de estrategia comercial, inteligencia emocional y ventas. Incluida en el libro TOP 100 SPEAKERS según la prestigiosa agencia de speakers Thinking Heads. Imparte conferencias en Argentina, Uruguay, México, Costa Rica (Banco Nacional de Costa Rica), Paraguay, entre otros países. Directora General de la Consultoría de Ventas Energivity Consulting S.L. Licenciada en Psicología por la Universidad Autónoma de Barcelona, Programa de Dirección de Ventas por EADA y Programa de Crecimiento de Empresas por IESE. Sales Training por Dale Carnegie y Certificada como Coach Comercial por CIE Barcelona. Seminario Tonny Robbins. (London).



Mónica Mendoza

Incluida en el libro TOP 100 SPEAKERS según la prestigiosa agencia de speakers Thinking Heads. Directora General de la Consultoría de Ventas Energivity Consulting S.L. Licenciada en Psicología por la Universidad Autónoma de Barcelona.

genesis^o
latam consulting

www.genesisconsulting.es
info@genesisconsulting.es